



Technischer Vertrieb / Sales Professional (m/w/d)

IHRE AUFGABEN

- » Internationaler Technischer Vertrieb von Maschinen und Anlagen
- » Ausbau und Pflege der bestehenden Kundenstruktur
- » Eigenverantwortliches Handeln
- » Erarbeitung praxisorientierter Lösungen für und mit dem Kunden
- » Reisetätigkeit für den internationalen Einsatz

IHR PROFIL

- » Abgeschlossenes technisches Studium oder abgeschlossene technische Ausbildung
- » Fundierte Fremdsprachenkenntnisse - verhandlungssicheres Englisch wird vorausgesetzt
- » Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- » Interesse an technologisch orientierten Produkten
- » Begeisterung und Kreativität bei der Entwicklung von Lösungsansätzen
- » Unternehmerisches Denken und selbstständiges zielorientiertes Arbeiten

UNSER ANGEBOT

- » Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen
- » Flache Hierarchien, ein kollegiales Arbeitsumfeld und eine gute Arbeitsatmosphäre
- » Wöchentliches Grillen mit allen Kolleg*innen
- » Fahrradleasing
- » Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- » Leistungsgerechte Bezahlung
- » 30 Tage Urlaub / Jahr

Ihre Bewerbung (möglichst online) richten Sie bitte an Herrn Joachim Stenneken unter der E-Mail-Adresse j.stenneken@haane.de